

Rapporter om affärsmodeller relaterat till solel

Alternativa affärsmodeller och ägandeformer för solenergi

Framtagen av: Solar Region Skåne, Energikontoret Skåne.

Framtagen år: 2014.

Syfte med utredningen: Att beskriva några alternativa affärsmodeller och ägandeformer för solceller. Studien beskriver i första hand affären ur fastighetsägarens eller anläggningsägarens perspektiv.

Viktiga resultat: Projektet visar hur affären går till i normalfallet, det vill säga att elen används i byggnaden och då ersätter köpt el och att överskottet säljs till ett elhandelsbolag. Därtill har man undersökt några alternativ där förutsättningarna är annorlunda som exempelvis där fastighetsägare hyr ut lokaler och där hyresgästen betalar elkostnaden samt företaget som hyr sina lokaler.

Slutsatsen av studien är att den vanligaste förekommande affären är den som beskrivs i normalfallet också är den som är mest lönsam och att detta då också är anledningen till att alternativa affärsmodeller och ägandeformer inte är lika vanliga.

Länk till publikation: http://solarregion.se/wp-content/uploads/sites/13/2015/07/affarsmodeller_Solel.pdf.

Solel i lantbruket – realiserbar potential och affärsmodeller

Framtagen av: JTI – Institutet för jordbruks- och miljöteknik, Uppsala universitet, SP, LRF, Solkompaniet, Herrljunga elektriska AB, Energikontoret i Mälardalen.

Framtagen år: 2015

Syfte med utredningen: Att identifiera hinder och drivkrafter för att förbättra solelens förutsättningar på lantbruk.

Viktiga resultat: Studien visar att det krävs att flera gynnsamma omständigheter sammanfaller för att solelproduktion ska vara lönsam inom lantbruket. I och med att de flesta tillverkande lantbruksföretag betalar en låg energiskatt medför det att det är svårt att producera solel till en lägre kostnad. I stället krävs det att investeringarna kan hållas låga, antingen genom investeringsbidrag eller om företaget kan använda eget kapital i stället för att låna till investeringen. Kalkylen stärks dock om det går att utnyttja skattereduktion för el som levereras ut på elnätet.

Länk till publikation: http://www.energi kontor.se/sc_hf.php?go=visa&pid=278&meny_id=5

Solcellsanläggningar för lantbruket – En förstudie om intressenter, affärsmodeller, kvalitet säkerhet och underhåll

Framtagen av: Innovatum Teknikpark

Framtagen år: 2013

Syfte med utredningen: Att kartlägga intresse för solel bland lantbrukare, se över olika affärsmodeller och finansieringslösningar för solcellsanläggningar inom lantbruket samt kartlägga frågor som berör kvalitet, säkerhet och underhåll.

Viktiga resultat: Inom utredningen har man genomfört en attitydundersökning bland lantbrukare kring solel samt sammanställt två affärsmodeller för produktion av solel på lantgårdstak samt solel från solcellsält. Den förstnämnda undersökningen visar att lantbrukarna är positiva till att investera i solel. De ser till exempel möjligheter med sina stora takytor då de ofta utgör en outnyttjad resurs. Affärsmodellerna konkretiserar affärsförslag till lantbrukare och visar hur flera intressenter kan gå in i större anläggningar för att uppnå stordriftsfördelar och hur man då också kan minska sin risk.

Länk till publikation: http://greenfactory.innovatum.se/wp-content/uploads/2014/06/Forstudie_Solcellsanlaggningar-for-lantbruket_Slutrapport.pdf

Solkraft på lantgården

Framtagen av: Biologiska Yrkeshögskolan i Skara

Framtagen år: 2010

Syfte med utredningen: Att genom kalkyler och goda exempel kunna hjälpa lantbrukaren med ett beslutsunderlag när det gäller investering i solceller.

Viktiga resultat: Ett kalkylverktyg har tagits fram som omfattar uppgifter om årlig elkonsumtion, en månads högsta elkonsumtion på sommaren samt investeringskostnad per installerad kW. Dessutom går det att få fram kostnad per kilowattimme med annuitetslån på 20 år respektive 25 år och med räntesatserna 4 % respektive 6 %.

Länk till publikation: <http://www.energigarden.se/?p=29863>

Sammanställning av pågående projekt kring affärsmodeller relaterat till sol

Nya affärsmodeller för sol (Kraftringen, Lunds kommun):

<http://www.futurebylund.se/project/nya-affarsmodeller-for-solel>

Detta är ett projekt där Kraftringen genom Future by Lund utreder möjliga affärsmodeller för att finansiera solceller tillsammans med större fastighetsägare.

Framtidens sol för hyresgäster (STUNS energi): <http://www.stunsenergi.se/projekt/solel-till-hyresgaester.aspx>

Stuns Energi jobbar i detta projekt med utveckling av en affärsmodell som medför att hyresgäster och företag som hyr lokaler kan förses med sol. Arbetet genomförs i nära samverkan med fastighetsbolag och hyresgäster och de koncept som utvecklas inom projektet ska testas kvalitativt. En viktig målsättning är att identifiera fastighetsägare för framtida operativa test av affärsmodellen.

Holistiska affärsmodeller och IT-tjänster för prosumenter (E2B2):

http://www.e2b2.se/forskning_och_resultat/projekt/tjansteutveckling/holistiska_affarsmodeller_och_it_tjanster_for_prosumenter

Syftet med detta projekt är att öka kunskapen om elkunders behov av information och återkoppling när de blir både producenter och konsumenter av sol, men även att utveckla affärsmodeller och IT-tjänster som gör det lättare för dem att vara aktiva i det smarta elnätet. Kärnan i projektet är att göra det mindre krångligt att investera i sol, vilket då ska öka benägenheten till att göra sådana investeringar.

Solceller på Framtidens tak (Göteborgs energi):

http://hallbarutvecklingvast.se/system/files/ges_arbete_med_solel_och_affarsmodeller.pdf

Detaljerad information om projektet saknas.